

Socrates zette mensen aan tot zelf denken in plaats van op de mening van anderen af te gaan. De socratische gespreksmethode leidt tot betere gesprekken doordat oordelen wordt uitgesteld, gesprekken concreet blijven en goed wordt geluisterd. Betere uitwisseling van informatie, beter begrip van elkaars perspectief, beter contact en beter denken.

Ervaren gespreksleider Marlou van Paridon legt het socratisch gesprek kort en bondig uit in vijf stappen, compleet met checklisten en overzichten van de belangrijkste handvatten en valkuilen voor de beginnende gespreksleider. Voorbeelden van socratische gesprekken uit de praktijk maken de gespreksstappen nog inzichtelijker.

De socratische gesprekshouding zorgt voor ruimte tussen mensen en leidt - als geen andere dialoogvorm - tot het doorbreken van vastgeroeste denkpatronen en tot confrontatie en verdieping van argumentaties om te komen tot fundamenteel nieuwe inzichten. Bovendien helpt de socratische benadering om in deze tijd van regelgeving en verkokering het grotere geheel weer te gaan zien.

‘Socrates’ lessen leiden tot een filosofische levenshouding waarbij je je niet langer tevreden stelt met snelle uitspraken en mooipraterij, maar waarbij zaken worden doordacht en beproefd.’

Marlou van Paridon studeerde Filosofie en Philosophy of Management and Organizations. Zij werk ruim 25 jaar in managementfuncties bij overheid en bedrijfsleven. Met haar bureau **hetsocratischgesprek.nl** en als docen aan de ISVW legt zij zich toe op het toepassen en doceren van de socratische denk- en gespreks- benadering in gemeenten, profit- en non-profitorganisaties.